Disynergy
Страница материала ↗
EXQT
Готовые ответы — на EXQT
Доступ к ответам приобретается отдельно.
Найти ответы ↗

УНИВЕРСИТЕТ СИНЕРГИЯ

Негосударственное образовательное частное учреждение
высшего образования
«Московский университет «Синергия»

УТВЕРЖДАЮ
Декан
факультета Интернет-профессий
Университета «Синергия»
_____
Э.Р. Жданов

Специальность: 38.02.04 Коммерция (по отраслям)

Индивидуальное задание

по производственной практике (по профилю специальности)

по профессиональному модулю ПМ.04 Выполнение работ по профессии Агент коммерческий

обучающегося группы _____
шифр и номер группы

_____
(Ф.И.О.)

№ п/п	Виды работ	Период выполнения работ[1]
1.	**Инструктаж по соблюдению правил противопожарной безопасности, правил охраны труда, техники безопасности, санитарно-эпидемиологических правил и гигиенических нормативов.**	
2.	**Изучение общей информации об организации и организационной структуре торгового предприятия – объекта практики.** Дать общую организационную характеристику исследуемого торгового предприятия: указать вид и сферу деятельности, организационно-правовую форму, специализацию, лицензирование торговой деятельности по отдельным группам товаров, рынки, на которых действует торговая организация. Ознакомиться с правилами продажи отдельных видов товаров, правилами реализации алкогольной продукции (при наличии), правилами продажи по образцам, рассмотреть особенности применения этих правил на рабочем месте продавца. Ознакомиться с типовыми должностными обязанностями работников торговой организации, в том числе по сохранению товарно-материальных ценностей. Изучить виды материальной ответственности работников торговой организации. – Охарактеризовать объект исследования - *однородную*	

[1] Сроки организации практической подготовки определяются учебным планом в соответствии с календарным учебным графиком. Даты необходимо уточнить у тьютора учебной группы путем взаимодействия с ним в личном кабинете на платформе lms.synergy.ru посредством опции «Обратиться в деканат».

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер
disynergy.ru

	товарную группу, которую предстоит анализировать в период прохождения практики.	
3.	**Сбор информации об объекте практики и анализ содержания источников.** ***Рассмотреть формирование ассортимента в соответствии с ассортиментной политикой организации. Определить соответствие номенклатуры показателей качества товаров нормативным документам:*** Определить вид ассортимента исследуемой торговой организации по числу учитываемых признаков (сложный или простой), по степени детализации (укрупненный или развернутый). Изучить структуру ассортимента и произвести расчет широты, полноты, степени новизны и устойчивости ассортимента торговой организации (магазина). Ознакомиться с ассортиментным перечнем товаров исследуемой торговой организации (магазина), порядком утверждения и контролем за его соблюдением. Провести анализ ассортиментной политики исследуемой организации, определить соответствие номенклатуры показателей качества товаров нормативным документам.	
4.	**Экспериментально-практическая работа. Приобретение необходимых умений и первоначального практического опыта работы по специальности в рамках освоения вида деятельности ВД 4. Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих – 20004 Агент коммерческий.** ***Применять в коммерческой деятельности методы, средства и приемы менеджмента, делового и управленческого общения:*** Изучить психологические аспекты деятельности агента коммерческого в торговом предпринимательстве, в том числе: – изучить личностные и профессиональные требования к профессии менеджера по продажам и менеджера по закупкам; – ознакомиться с приемами делового общения и правилами ведения переговоров с контрагентами; – проанализировать личностные качества человека, которые способствуют достижению успеха в коммерции. ***Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции:*** – исследовать этапы и принципы установления контактов с деловыми партнерами; – охарактеризовать действующих или потенциальных поставщиков и посредников коммерческой организации; – охарактеризовать существенные условия заключения договоров. В отчете описать виды договоров (договор купли-продажи и договор поставки). ***На своем участке работы управлять товарными запасами и потоками, организовывать работу на складе, размещать товарные запасы на хранение:***	

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер
disynergy.ru

	Проанализировать работу по управлению товарными запасами. Раскрыть сущность товарных ресурсов, потоков, товарных запасов и указать источники их поступления. Кратко охарактеризовать товарные группы. Изучить и охарактеризовать работу склада, описать торговое оборудование склада. Охарактеризовать способы размещения товарных запасов и условия их хранения на складе. ***Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и розничной торговли:*** Исследовать систему основных и дополнительных услуг покупателям (согласно нормативным документам - ГОСТ «Торговля. Термины. Определения»). Описать предоставляемые предприятием услуги, составив таблицу «Основные и дополнительные услуги торговой организации». Охарактеризовать методы продажи товаров в торговом зале. Охарактеризовать сегмент покупателей данного предприятия и особенности их спроса. Описать виды спроса (реальный, отложенный, повседневный, импульсивный и т.д.). Составить таблицу «Виды спроса покупателей». Исследовать показатели эффективности использования торговой площади (установочная площадь, экспозиционная площадь), привести формализованный вид. Описать виды планировки в торговом зале. ***Эксплуатировать торгово-технологическое оборудование:*** Описать виды и функциональное назначение торгового оборудования в торговом зале. Наглядно представить применяемое торгово-технологическое оборудование. Изучить инструкции по эксплуатации торгового оборудования разных видов и представить свои рекомендации по оснащению торгового зала исследуемого предприятия торговым оборудованием.	
5.	Обработка и анализ полученной информации об объекте практики. Осуществить комплексный анализ функционирования торгово-технологического процесса в исследуемой коммерческой организации (заказ, приемка товаров, размещение, выкладка, предложение товаров, реализация). Составить схему торгово-технологического процесса в компании. Определить основные критерии для сравнительного анализа деятельности предприятия с ее конкурентами и заполнить сравнительную таблицу (по признаку геолокации). Предложить варианты решения для усиления конкурентных преимуществ исследуемой организации – объекта практики. Составить матрицу (таблицу) PEST-анализа на основе исследования факторов внешней среды, которые оказывают влияние на организацию. Проанализировать сайт компании и определить эффективность онлайн торговли исследуемой организации в настоящий период (Яндекс-метрика). – По результатам анализа сделать выводы, сформулировать и обосновать собственные предложения по совершенствованию деятельности исследуемой организации – объекта практики. – Определить роль коммерческого агента (менеджера по продажам или закупкам) в обеспечении процесса управления	

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер disynergy.ru

	торгово-технологическим процессом и удовлетворении спроса покупателей. – Сделать итоговые выводы и дать свои предложения по повышению эффективности коммерческой деятельности в торговле.	
6.	**Оформление отчетных документов о прохождении практики и экспертная оценка результатов ее прохождения.** Оформить отчет по практике в формате презентации PowerPoint, содержащий базовую и информационно-вспомогательную информацию, согласно Приложению 1. Разместить полностью оформленный комплект отчетной документации по практике в электронной информационно-образовательной среде Университета «Синергия» для экспертной оценки результатов ее прохождения.	

Обучающийся индивидуальное задание получил: _____ _____
(подпись) (расшифровка)

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер disynergy.ru