Disynergy
Страница материала ↗
EXQT
Готовые ответы — на EXQT
Доступ к ответам приобретается отдельно.
Найти ответы ↗

УНИВЕРСИТЕТ СИНЕРГИЯ

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МОСКОВСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ «СИНЕРГИЯ»

Факультет Туризма и индустрии гостеприимства

(наименование факультета/ института)

Направление подготовки /специальность: 38.03.02 Менеджмент

(код и наименование направления подготовки /специальности)

Профиль/специализация: Менеджмент в гостиничном и ресторанном бизнесе
(наименование профиля/специализации)

Форма обучения: _____
(очная, очно-заочная, заочная)

УТВЕРЖДАЮ
Декан факультета
Университета «Синергия»
_____ М.О. Чарыева
И.О. Фамилия

ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ЗАДАНИЕ
НА ПРОИЗВОДСТВЕННУЮ ПРАКТИКУ
(вид практики)

Преддипломную практику
(тип практики)

обучающегося группы _____ _____.
(Шифр и № группы) (ФИО обучающегося)

Место прохождения практики:

_____
(наименование Профильной организации)

Срок прохождения практики: с «___» _____ 20__ г. по «__» _____20__ г.

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер
disynergy.ru

Содержание индивидуального задания на практику:

Вариант №1 (для предприятий ресторанного бизнеса)

<table>
<tr><th>№ п/п</th><th>Виды работ</th></tr>
<tr><td>1.</td><td>Инструктаж по соблюдению правил противопожарной безопасности, правил охраны труда, техники безопасности, санитарно-эпидемиологических правил и гигиенических нормативов.</td></tr>
<tr><td>2.</td><td>Выполнение определенных практических кейсов-задач, необходимых для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности по итогам производственной практики (преддипломной практики)</td></tr>
<tr><td>2.1.</td><td>Описание ситуации:

С позиции менеджера организации изучите общую характеристику организации и подготовьте на имя руководителя краткий отчет по данной теме.

Содержание задания

Для предприятия ресторанного бизнеса (ресторан, кафе и пр.), где вы проходите практику:

1. Опишите общую информацию об организации:
-месторасположение,
- концепцию,
- количество посадочных мест,
- средний чек,
- целевая аудитория и т.д.

2. Проведите SWOT-анализ организации. Определите сильные и слабые стороны, возможности и угрозы. Постройте матрицу SWOT анализа для данного предприятия.

<table><tr><td>Сильные стороны деятельности</td><td>Слабые стороны деятельности</td></tr><tr><td>Возможности</td><td>Угрозы</td></tr></table>
3. Сделайте выводы по результатам SWOT-анализа.
4. Предложите 2-3 мероприятия, которые позволят устранить слабые стороны и расширить возможности организации.</td></tr>
<tr><td>2.2.</td><td>Описание ситуации:
С позиции менеджера (управляющего) ресторана изучите способы продвижения услуг предприятия и подготовьте краткий отчет по данной теме.

Содержание задания
1.Дайте характеристику способам продвижения услуг предприятия питания, где вы проходите практику, в медиа пространстве (телевидение, радио, социальные сети, онлайн выставки, порталы, привлечение известных личностей, блогеров и др.)
2. Оцените эффективность существующих способов продвижения.
3. Разработайте свои предложения и рекомендации по продвижению действующих услуг или предложите продвижение новых услуг.
4. Оцените экономическую эффективность предложенных мероприятий, сделайте выводы</td></tr>
<tr><td>2.3</td><td>Описание ситуации:</td></tr>
</table>

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер
disynergy.ru

№ п/п	Виды работ
.	С позиции менеджера (управляющего) рестораном оцените своих конкурентов для дальнейшего развития и совершенствования работы организации. Подготовьте краткий отчет по данной теме. *Содержание задания* 1. Проведите мониторинг ресторанов – ваших конкурентов (5-6), расположенных рядом с организацией, где Вы проходите практику. Укажите те факторы, которые являются определяющими при выборе конкурентов для вашего предприятия. Оцените конкурентов по следующим критериям: - концепция; -целевая аудитория; - меню; - уровень обслуживания; - ценовая политика (средний чек). Оценку необходимо провести по бальной системе. 2. По проведенному анализу, сделайте выводы о сильных конкурентах, 3. Разработайте стратегический план действий для усиления конкурентного преимущества вашей гостиницы, основываясь на информации, полученной в предыдущих заданиях. 4. Укажите, какие угрозы и риски могут возникнуть при реализации стратегии. Сделайте выводы
2.4.	*Описание ситуации:* С позиции управляющего организации необходимо подготовить проект дополнительных услуг для реализации в организации. *Содержание задания* С целью повышения конкурентоспособности предприятия ресторанной сферы, разработайте по три уникальных дополнительных предложения для ресторанов трех концепций -casual-dining, - гастрономический ресторан, - fast-casual. Опишите и оцените возможную экономическую эффективность каждой из предложенных услуг
2.5.	*Описание ситуации:* Собственник ресторана, где Вы занимаете должность управляющего, решил открыть второй ресторан. Вам поставлена задача разработать уникальную и привлекательную концепцию для ресторана, которая будет соответствовать требованиям рынка, интересам целевой аудитории и вписываться в местную культуру. *Содержание задания* 1. Определите уникальные черты вашего ресторана, которые помогут ему выделиться на фоне конкурентов.. В рамках подготовки концепции нужно рассмотреть: ● Название заведения (его обоснование). ● Ценовую политику ● Месторасположение (его обоснование) ● Целевую группа посетителей.

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер
disynergy.ru

№ п/п	Виды работ
	● Обслуживание ● Персонал ● Дополнительные услуги 2. Определите начальный бюджет на открытие ресторана, включая арендную плату, ремонт, оборудование, персонал и маркетинг. 3. Составьте примерное меню с учетом концепции и бюджета. 4. Разработайте дизайн интерьера, отражающий выбранную концепцию и атмосферу ресторана. 5. Создайте маркетинговую стратегию для привлечения целевой аудитории: выберите каналы продвижения, определите цены и акции открытия, спланируйте мероприятия для привлечения внимания к открытию.
3.	Систематизация собранного нормативного и фактического материала.
4.	Оформление отчета о прохождении практики.
5.	Защита отчета по практике.

Вариант №2 (для предприятий гостиничной сферы)

№ п/п	Виды работ
1.	Инструктаж по соблюдению правил противопожарной безопасности, правил охраны труда, техники безопасности, санитарно-эпидемиологических правил и гигиенических нормативов.
2.	Выполнение определенных практических кейсов-задач, необходимых для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности по итогам производственной практики (преддипломная практика)
2.1.	*Описание ситуации:* С позиции менеджера гостиницы (отеля или другого средства размещения) изучите основные характеристики организации и подготовьте краткий отчет по данной теме. *Содержание задания* Для гостиницы, где вы проходите практику: 1. Опишите общую информацию об организации. Описание организации должно включать: - месторасположение с указанием точного юридического (фактического) адреса; - концепцию, - характеристику номерного фонда, - ценовую политику, - историю организации, - основные и дополнительные услуги, предоставляемые отелем (гостиницей), - целевая аудитория и т.д. 2. Проведите SWOT-анализа организации. Определите сильные и слабые стороны, возможности и угрозы. Постройте матрицу SWOT анализа для данного предприятия.

Сильные стороны деятельности	Слабые стороны деятельности
Возможности	Угрозы

3. Сделайте выводы по результатам SWOT-анализа.
4. Предложите 2-3 мероприятия, которые позволят устранить слабые стороны и

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер disynergy.ru

<table>
<tr><th>№ п/п</th><th>Виды работ</th></tr>
<tr><td></td><td>расширить возможности организации.

Примечание:
При выполнении кейса можно воспользоваться сайтами:
- официальными сайтами предприятий ресторанного бизнеса
- https://www.audit-it.ru/
- https://www.list-org.com/</td></tr>
<tr><td>2.2.</td><td>Описание ситуации:

С позиции менеджера организации изучите основные характеристики управления организации и подготовьте на имя руководителя краткий отчет по данной теме.

Содержание задания

1.Дайте характеристику способам продвижения услуг гостиницы, где вы проходите практику, в медиа пространстве (телевидение, радио, социальные сети, онлайн выставки, порталы, привлечение известных личностей, блогеров и др.)
2. Оцените эффективность существующих способов продвижения.
3. Разработайте свои предложения и рекомендации по продвижению действующих услуг или предложите продвижение новых услуг.</td></tr>
<tr><td>2.3.</td><td>Описание ситуации:
С позиции менеджера организации изучите текущее положение организации на рынке гостиничных услуг и основных конкурентов. Подготовьте краткий отчет по данной теме.
Содержание задания
2. Проведите мониторинг отелей (гостиниц) – Ваших конкурентов (5-6), расположенных рядом с организацией, где Вы проходите практику. Укажите те факторы, которые являются определяющими при выборе конкурентов для вашего предприятия.
Оцените конкурентов, используя бальную систему по следующим критериям:
- концепция;
-целевая аудитория;
- номерной фонд;
- уровень обслуживания;
- перечень основных и дополнительных услуг;
- ценовая категория
Сравнительный анализ конкурентов можно представить в виде таблицы

Таблица – Сравнительный анализ конкурентов
<table>
<tr><th>Критерий</th><th>Отель «,,,»</th><th>Отель «,,,,»</th><th>Гостиница «….» и т.д.</th></tr>
<tr><td>Описание концепции</td><td></td><td></td><td></td></tr>
<tr><td>Целевая аудитория</td><td></td><td></td><td></td></tr>
<tr><td>Номерной фонд</td><td></td><td></td><td></td></tr>
<tr><td>Уровень обслуживания</td><td></td><td></td><td></td></tr>
<tr><td>Перечень основных услуг</td><td></td><td></td><td></td></tr>
<tr><td>Перечень дополнительных услуг и т.д</td><td></td><td></td><td></td></tr>
</table>
2. Исследуйте и опишите, какие уникальные преимущества предлагают ваши основные конкуренты (например, расположение, услуги, цены).
3. Изучите онлайн-отзывы клиентов и рекомендации экспертов о сервисе и услугах</td></tr>
</table>

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер disynergy.ru

№ п/п	Виды работ
	конкурентов. 4. Проведите сравнительный анализ предложений и стратегий конкурентов, выделите сильные и слабые стороны. 5. По проведенному анализу, сделайте выводы о сильных конкурентов, предложите стратегию повышения эффективности своего предприятия по сравнению с конкурирующими организациями.
2.4.	*Описание ситуации*: С позиции менеджера организации изучите основные характеристики управления организации и подготовьте на имя руководителя краткий отчет по данной теме. *Содержание задания* С целью повышения конкурентоспособности гостиницы разработайте по три уникальных дополнительных услуги для гостиниц трех концепций - транзитная, - бизнес, - отдыха.
2.5.	*Описание ситуации*: Собственник отеля, где Вы занимаете должность управляющего, решил открыть еще один отель в другом городе. Вам поставлена задача разработать уникальную и привлекательную концепцию для гостиницы, которая будет соответствовать потребностям гостей, вписываться в местную культуру и обеспечивать высокий уровень сервиса. *Содержание задания* 1. Изучите существующие гостиницы в выбранном Вами районе или городе. 2. Определите уникальные черты вашей гостиницы, которые помогут ей выделиться на фоне конкурентов. Выберите основные концептуальные идеи и сформулируйте их в виде краткого описания. В рамках подготовки концепции нужно рассмотреть: • Название заведения (его обоснование). • Ценовую политику • Номерной фонд • Месторасположение (его обоснование) • Целевую группа посетителей. • Обслуживание • Персонал • Дополнительные услуги 3. Определите начальный бюджет на открытие гостиницы, включая покупку или аренду помещения, ремонт, оборудование, персонал и маркетинг. 4. Составьте примерное предложение по ассортименту услуг, которые будет предоставлять гостиница, и их ценообразованию. 5. Предложите дизайн интерьера, который соответствует выбранной концепции и ожиданиям гостей. 6. Создайте маркетинговую стратегию для привлечения целевой аудитории: выберите каналы продвижения, определите цены и акции открытия, спланируйте

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер
disynergy.ru

№ п/п	Виды работ
	мероприятия для привлечения внимания к открытию.
3.	Систематизация собранного нормативного и фактического материала.
4.	Оформление отчета о прохождении практики.
5.	Защита отчета по практике.

Обучающийся индивидуальное задание получил

_____ _____

(ФИО) (Подпись)

«___»_____ 20__г.

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения

Нажмите на мессенджер, чтобы написать

Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗

+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер disynergy.ru

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «МОСКОВСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ «СИНЕРГИЯ»

Факультет гостиничного и ресторанного бизнеса
(наименование факультета/ института)

Направление подготовки /специальность: 38.03.02 Менеджмент

(код и наименование направления подготовки /специальности)

Профиль/специализация: Менеджмент в гостиничном и ресторанном бизнесе
(наименование профиля/специализации)

Форма обучения: _____
(очная, очно-заочная, заочная)

ОТЧЕТ

ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКЕ
(вид практики)

Преддипломной практике
(тип практики)

(тип практики)

Обучающийся _____ _____
(ФИО) (подпись)

Ответственное лицо
от Профильной организации _____ _____
М.П. (при наличии) (ФИО) (подпись)

Москва 20__г.

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер disynergy.ru

Практические кейсы-задачи, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности по итогам практики

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи
Кейс-задача № 1	
Кейс-задача № 2	
Кейс-задача № 3	
Кейс-задача № 4	
Кейс-задача № 5	

Дата: _____ _____ _____

(подпись) (ФИО обучающегося)

Декану факультета
Университета «Синергия»

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер
disynergy.ru

от _____
(Ф.И.О. ответственного лица от Профильной организации)

СПРАВКА[1]

Дана _____ в том, что
(Ф.И.О. обучающегося полностью)
он(а) действительно проходил(а) _____
(наименование вида и типа практики)
(_____ недели) в
(количество недель)
_____
(наименование Профильной организации)

с «__» _____ 20__ г. по «__» _____ 20__ г.
Обучающийся(аяся) _____ успешно прошел(а)
(фамилия, инициалы обучающегося)
инструктаж по соблюдению правил противопожарной безопасности, правил охраны труда, техники безопасности, санитарно-эпидемиологических правил и гигиенических нормативов, после чего был(а) допущен(а) к выполнению определенных индивидуальным заданием видов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью.

К должностным обязанностям и поставленным задачам в соответствии с индивидуальным заданием практикант относился добросовестно, проявляя интерес к работе. Порученные задания выполнил в полном объеме в установленные программой практики сроки.

Ответственное лицо от Профильной организации
М.П. (при наличии)

_____ _____
(Ф.И.О.) *(подпись)*

«___» _____ 20__ г.

[1] Справка оформляется на фирменном бланке Профильной организации

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер
disynergy.ru

УНИВЕРСИТЕТ СИНЕРГИЯ

Аттестационный лист

_____,
(Ф.И.О. обучающегося)

обучающий(ая)ся _____ курса _____ формы обучения
(указать курс) *(очной, очно-заочной, заочной)*

группы _____ по направлению подготовки/ специальности **38.03.02 Менеджмент** _,
(шифр группы) *(код, наименование направления подготовки/ специальности)*

профиль/ специализация **Менеджмент в гостиничном и ресторанном бизнесе** _____,
(наименование профиля/ специализации)

успешно прошел(ла) _____
(наименование вида и типа практики)

с «____» _____ 20_ года по «____» _____ 20_ года

I. Заключение-анализ результатов освоения программы практики:

Индивидуальное задание обучающимся (нужное отметить √):

- ☐ выполнено;
- ☐ выполнено не в полном объеме;
- ☐ не выполнено;

Владение материалом (нужное отметить √):
Обучающийся:

- ☐ умело анализирует полученный во время практики материал;
- ☐ анализирует полученный во время практики материал;
- ☐ недостаточно четко и правильно анализирует полученный во время практики материал;
- ☐ неправильно анализирует полученный во время практики материал;

Задачи, поставленные на период прохождения практики, обучающимся (нужное отметить √):

- ☐ решены в полном объеме;
- ☐ решены в полном объеме, но не полностью раскрыты;
- ☐ решены частично, нет четкого обоснования и детализации;
- ☐ не решены;

Спектр выполняемых обучающимся функций в период прохождения практики профилю соответствующей образовательной программы (нужное отметить √):

- ☐ соответствует;
- ☐ в основном соответствует;
- ☐ частично соответствует;
- ☐ не соответствует;

Ответы на практические кейсы-задачи, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, обучающийся (нужное отметить √):

- ☐ дает аргументированные ответы на вопросы;
- ☐ дает ответы на вопросы по существу;
- ☐ дает ответы на вопросы не по существу;
- ☐ не может ответить на вопросы;

Оформление обучающимся отчета по практике (нужное отметить √):

- ☐ отчет о прохождении практики оформлен правильно;
- ☐ отчет о прохождении практики оформлен с незначительными недостатками;
- ☐ отчет о прохождении практики оформлен с недостатками;
- ☐ отчет о прохождении практики оформлен неверно;

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер disynergy.ru

Аттестуемый продемонстрировал владение следующими профессиональными компетенциями:

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер
disynergy.ru

Код	Содержание компетенции	Уровень освоения обучающимся (нужное отметить √)*
Профессиональные компетенции		
ПК-1	Владение навыками использования основных теорий мотивации, лидерства и власти для решения стратегических и оперативных управленческих задач, а также для организации групповой работы на основе знания процессов групповой динамики и принципов формирования команды, умение проводить аудит человеческих ресурсов и осуществлять диагностику организационной культуры	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-2	владение различными способами разрешения конфликтных ситуаций при проектировании межличностных, групповых и организационных коммуникаций на основе современных технологий управления персоналом, в том числе, в межкультурной среде	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-3	Владение навыками стратегического анализа, разработки и осуществления стратегии организации, направленной на обеспечение конкурентоспособности	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-4	Умение применять основные методы финансового менеджмента для оценки активов, управления оборотным капиталом, принятия инвестиционных решений, решений по финансированию, формированию дивидендной политики и структуры капитала, в том числе, при принятии решений, связанных с операциями на мировых рынках в условиях глобализации	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-5	Способность анализировать взаимосвязи между функциональными стратегиями компаний с целью подготовки сбалансированных управленческих решений	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-6	Способностью участвовать в управлении проектом, программой внедрения технологических и продуктовых инноваций или программой организационных изменений	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-7	Владение навыками поэтапного контроля реализации бизнеспланов и условий заключаемых соглашений, договоров и контрактов, умением координировать деятельность исполнителей с помощью методического инструментария реализации управленческих решений в области функционального менеджмента для достижения высокой согласованности при выполнении конкретных проектов и работ	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-8	Владение навыками документального оформления решений в управлении операционной (производственной) деятельности организаций при внедрении технологических, продуктовых инноваций или организационных изменений	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер
disynergy.ru

ПК-9	способность оценивать воздействие макроэкономической среды на функционирование организаций и органов государственного и муниципального управления, выявлять и анализировать рыночные и специфические риски, а также анализировать поведение потребителей экономических благ и формирование спроса на основе знания экономических основ поведения организаций, структур рынков и конкурентной среды отрасли	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-10	владение навыками количественного и качественного анализа информации при принятии управленческих решений, построения экономических, финансовых и организационно-управленческих моделей путем их адаптации к конкретным задачам управления	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-11	владение навыками анализа информации о функционировании системы внутреннего документооборота организации, ведения баз данных по различным показателям и формирования информационного обеспечения участников организационных проектов	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-12	умение организовать и поддерживать связи с деловыми партнерами, используя системы сбора необходимой информации для расширения внешних связей и обмена опытом при реализации проектов, направленных на развитие организации (предприятия, органа государственного или муниципального управления)	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-13	умение моделировать бизнес-процессы и использовать методы реорганизации бизнес-процессов в практической деятельности организаций	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-14	умение применять основные принципы и стандарты финансового учета для формирования учетной политики и финансовой отчетности организации, навыков управления затратами и принятия решений на основе данных управленческого учета	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-15	умение проводить анализ рыночных и специфических рисков для принятия управленческих решений, в том числе при принятии решений об инвестировании и финансировании	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-16	владение навыками оценки инвестиционных проектов, финансового планирования и прогнозирования с учетом роли финансовых рынков и институтов	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-17	способность оценивать экономические и социальные условия осуществления предпринимательской деятельности, выявлять новые рыночные возможности и формировать новые бизнес-модели	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-18	владение навыками бизнес-планирования создания и развития новых организаций (направлений деятельности, продуктов)	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-19	владение навыками координации предпринимательской деятельности в целях обеспечения согласованности выполнения бизнес-плана всеми участниками	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер
disynergy.ru

ПК-20	владение навыками подготовки организационных и распорядительных документов, необходимых для создания новых предпринимательских структур	☐ высокий ☐ средний ☐ низкий

Примечание:

☐ Высокий уровень – обучающийся уверенно демонстрирует готовность и способность к самостоятельной профессиональной деятельности не только в стандартных, но и во внештатных ситуациях.

☐ Средний уровень – обучающийся выполняет все виды профессиональной деятельности в стандартных ситуациях уверенно, добросовестно, эффективно.

☐ Низкий уровень – при выполнении профессиональной деятельности обучающийся нуждается во внешнем сопровождении и контроле.

II. Показатели и критерии оценивания результатов практики

Оценочный критерий	**Максимальное количество баллов**	**Оценка качества выполнения каждого вида работ (в баллах)**
Выполнение индивидуального задания в соответствии с программой практики	30	
Оценка степени самостоятельности проведенного решения практических кейсов-задач, необходимых для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности по итогам практики	30	
Оценка качества проведенного анализа собранных материалов, данных для решения практических кейсов-задач, необходимых для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности по итогам практики	40	
Итоговая оценка:	100	

Замечания руководителя практики от Университета:

_____

_____

_____

_____

_____

_____

_____.

Руководитель практики от Университета _____ _____

(подпись) (ФИО)

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения

Нажмите на мессенджер, чтобы написать

Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗

+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер disynergy.ru