Disynergy
Страница материала ↗
EXQT
Готовые ответы — на EXQT
Доступ к ответам приобретается отдельно.
Найти ответы ↗

УНИВЕРСИТЕТ СИНЕРГИЯ

Автономная некоммерческая организация
высшего образования
«Московский университет «Синергия»

**УТВЕРЖДАЮ**
Декан факультета Рекламы
Университета «Синергия»
_____
Т.В. Ашутова

Специальность: 38.02.08 Торговое дело

# Индивидуальное задание

# по учебной практике

по профессиональному модулю ПМ.01 Организация и осуществление торговой деятельности

обучающегося группы _____
шифр и номер группы

_____
(Ф.И.О.)

| № п/п | Виды работ | Период выполнения работ[1] |
|---|---|---|
| 1. | **Ознакомительная лекция, включая инструктаж по соблюдению правил противопожарной безопасности, правил охраны труда, техники безопасности, санитарно-эпидемиологических правил и гигиенических нормативов.**<br>Пройти инструктивное совещание с руководителем практики от Образовательной организации, на котором ознакомиться с кругом обязанностей по определенным видам работ, связанным с будущей профессиональной деятельностью, а также уточнить правила в отношении субординации, внешнего вида, внутреннего трудового распорядка и режима конфиденциальности.<br>Пройти инструктаж по соблюдению правил противопожарной безопасности, правил охраны труда, техники безопасности, санитарно-эпидемиологических правил и гигиенических нормативов (в случае медицинских противопоказаний к выполнению определенных видов деятельности – принести подтверждающую справку из медицинского учреждения). | |
| 2. | **Изучение общей информации об организации и организационной структуре торгового предприятия – объекта практики.**<br>Собрать общую информацию об организации, которую обучающемуся предстоит анализировать в период прохождения | |

[1] Сроки организации практической подготовки определяются учебным планом в соответствии с календарным учебным графиком. Даты необходимо уточнить у персонального куратора учебной группы путем взаимодействия с ним в личном кабинете на платформе lms.synergy.ru посредством опции «Обратиться в деканат».

Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер
disynergy.ru

| | | |
|---|---|---|
| | учебной практики.<br>Дать общую организационную характеристику исследуемой торговой организации:<br>– фирменное наименование;<br>– организационно-правовая форма;<br>– место расположения;<br>– год создания;<br>– направление коммерческой деятельности;<br>– виды экономической деятельности (ОКВЭД);<br>– форма предпринимательства (крупный, средний или малый бизнес);<br>– вид, тип, специализация по товарному профилю исследуемой торговой организации.<br>Проанализировать организационную структуру исследуемой торговой организации, указать ее тип. Выявить преимущества данного типа организационной структуры.<br>Ознакомиться с типовыми должностными обязанностями специалиста торгового дела.<br>Отобразить графически организационную структуру управления организацией – объекта практики.<br>Установить форму предпринимательства исследуемой торговой организации (крупный, средний, малый бизнес, микро-предприятие). | |
| 3. | **Сбор информации об объекте практики и анализ содержания источников.**<br>Исследовать товарный рынок и представить анализ функционирования организации на данном товарном рынке:<br>– собрать и представить информацию о направлениях, сегменте, выбранной нише функционирования исследуемой торговой организации;<br>– раскрыть отраслевые особенности ведения бизнеса;<br>– указать основных конкурентов организации на товарном рынке;<br>– представить оценку конъюнктуры товарного рынка.<br>На основании официально размещенных отзывов потребителей продукции, товаров и услуг исследуемой торговой организации составить заключение о степени удовлетворенности покупателей деятельностью организации (товаром, услугой).<br>Сформулировать вывод об особенностях отраслевого товарного рынка и степени удовлетворенности покупателей деятельностью исследуемой торговой организации.<br>Охарактеризовать методы и средства делового общения в торговой деятельности.<br>Кратко описать методы и приемы делового общения, применяемые в процессе организации и управления торговой деятельностью:<br>– собрать и представить информацию о направлениях коммерческой деятельности исследуемой торговой организации;<br>– кратко описать методы и приемы подготовки и проведения переговоров и делового общения, применяемые в процессе осуществления торгово-сбытовой деятельности;<br>– провести анализ характера коммерческих связей с поставщиками; | |

**Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения**
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер disynergy.ru

| | | |
|---|---|---|
| | – провести исследование и проанализировать принципы работы с деловыми партнерами и выявить возможные критерии выбора поставщиков;<br>– указать конкретных деловых партнеров – поставщиков торговой организации и провести расчеты по выбору поставщиков.<br>Принять участие в установлении хозяйственных связей с поставщиками (деловыми партнерами) и потребителями. Описать порядок заключения хозяйственных договоров и методов организации коммерческих связей в исследуемой торговой организации.<br>Представить результаты анализа организации хозяйственных связей с поставщиками и потребителями товаров и услуг в исследуемой торговой организации.<br>Проанализировать структуру покупателей товаров исследуемой торговой организации по разным признакам.<br>Проанализировать внутреннюю и внешнюю среду исследуемой торговой организации и представить результаты анализа влияния факторов среды на формирование спроса покупателей на рисунке или в табличной форме.<br>Сформулировать выводы по результатам исследования. | |
| 4. | **Экспериментально-практическая работа. Приобретение необходимых знаний, умений и первоначального опыта практической работы по специальности в рамках освоения вида деятельности ВД 1. Организация и осуществление торговой деятельности.**<br>*С этой целью для получения практического опыта работы на проектном этапе обучающемуся предлагается выполнить следующие практические задания для исследуемой торговой организации:*<br>Дать характеристику товарного ассортимента и оценить его формирование в торговой организации. Раскрыть способы размещения товаров на торговом оборудовании и оценить выкладку товаров. По результатам составить АВС анализ товарных групп (отобразить в таблице).<br>Провести анализ статистических величин в торговом деле на основе использования основных методов исследования для решения практических задач. | |
| 5. | **Обработка и систематизация полученного фактического материала.**<br>Осуществить комплексный анализ полученной информации о торговой деятельности исследуемого предприятия.<br>Изучить и проанализировать показатели общего объема товарооборота и его структуру, показать долю товарных групп в общем объеме товарооборота и темп роста продаж в анализируемой торговой организации. Составить анализ эффективности (рентабельности продаж) деятельности исследуемой торговой организации. Результаты отразить в табличной форме.<br>Разработать свои предложения и рекомендации на основе проведенного анализа, сравнения полученных в процессе обучения теоретических знаний с навыками, полученными в период прохождения учебной практики. | |

**Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения**
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер
disynergy.ru

| | | |
|---|---|---|
| 6. | **Оформление отчетных документов о прохождении учебной практики и экспертная оценка результатов ее прохождения.**<br>Оформить отчет по практике в формате презентации PowerPoint, содержащий базовую и информационно-вспомогательную информацию, согласно Приложению 1.<br>*Оформить справку*, заверенную подписью и печатью (при наличии) ответственного лица от Профильной организации, содержащую сведения о прохождении практики.<br>Разместить полностью оформленный комплект отчетной документации по практике в электронной информационно-образовательной среде Университета «Синергия» на платформе lms.synergy.ru руководителю практики от Образовательной организации для экспертной оценки результатов ее прохождения. | |

Обучающийся индивидуальное задание получил: _____ _____
(подпись) (расшифровка)

**Помогу с учебным заданием без предоплаты. Оплата после выполнения**
Нажмите на мессенджер, чтобы написать
Telegram ↗ WhatsApp ↗ MAX ↗
+7 (924) 305-23-08 · Пишите в мессенджер disynergy.ru