## Управление продажами.дпо

$\begin{pmatrix} 1 \end{pmatrix}$	Известная аббревиатура SMART в рамках пройденного вами обучения:
2	Управление продажами — это
3	Что из перечисленного относится к основным задачам управления продажами
4	Что такое профиль должности торгового представителя (менеджера по продажам).
5	КРІ - это
6	Типы организационных структур отделов продаж и организаций
7	Аббревиатура SWOT - это
8	К личностной основе власти (Власть Личности) относятся:
9	Что такое политика продаж?
10	Последовательность действий руководителя по работе с персоналом



