Стратегическое планирование и управление проектами в рекламе и связях с общественностью.фип_БАК(1/2)_РиСО_н/с

	Какой из перечисленных вариантов является наилучшим для начала карьеры?
2	Какое преимущество работы в рекламном агентстве упомянуто в тексте в контексте обучения и развития?
3	Какой фактор делает кандидатов с опытом работы в рекламном агентстве привлекательными для рекламодателей?
	Что описывает автор как "процесс опыления" в контексте работы

- 5 Какое преимущество работы напрямую с рекламодателем упоминается в тексте?
- $\binom{6}{}$ Какая проблема может возникнуть при быстром росте компании?
- 7 Что может быть недостатком специализации в конкретном рекламном инструменте?
- 8 Сопоставьте преимущества работы в крупных рекламных компаниях с их описаниями:
- 9 Сколько лет, по мнению автора, является оптимальным сроком работы в агентстве перед переходом к рекламодателю?
- (10) Какие два контекста необходимо учитывать при работе в компании?
- Управление взаимоотношениями с клиентом и всеми аспектами рекламной кампании от планирования до отчетности, это ...
- (12) Что является одной из важных, но часто игнорируемых составляющих работы в компании?
- 3ачем нужно выяснять фактическую структуру лидерства в компании, а не только формальную?
- (14) Сопоставьте источники информации с типом информации, который они предоставляют:
- (15) Какие периодические публикации являются ценным источником информации о специфике отрасли?

Самый быстрый способ связи — мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)





рекламном агентстве?





- Факторы, определяющие необходимый размер маркетинговой команды, это ...
- (17) Расположите этапы маркетингового бюджетирования в логической последовательности:
- (18) Какой источник информации может позволить предвидеть будущие тенденции в отрасли, даже если информация не полностью проверена?
- (19) Сопоставьте методы бюджетирования рекламы с их основными характеристиками:
- (20) Какие связи можно установить, используя специализированные Telegram-каналы?
- (21) Что подразумевается под "сбором слухов" в контексте понимания специфики отрасли?
- Допустим, компания планирует запуск новой линии косметики. Маркетолог использует подход, основанный на прогнозировании количества необходимых контактов с потенциальными покупателями, исходя из желаемого уровня продаж и средней стоимости привлечения клиента. Какой метод бюджетирования применяется?
- (23) Представьте такую ситуацию: вы работаете маркетологом в компании, производящей косметику. Вам необходимо оценить эффективность рекламной кампании в социальных сетях. Какой источник информации наиболее достоверен и полезен для объективной оценки?
- (24) Что является результатом успешного взаимодействия стратегии и тактики?
- Представьте такую ситуацию: маркетолог анализирует эффективность рекламной кампании в интернете. Он обнаружил, что значительная часть бюджета потрачена на размещение видеорекламы на различных онлайн-платформах. Какой важный аспект необходимо учитывать при выборе площадок для размещения видеорекламы, помимо охвата аудитории?
- (26) Что является ключевым отличием стратегии агрессивного роста доли рынка от стратегии роста маржинальности?
- Что является ключевым фактором успеха в стратегии роста маржинальности?
- (28) Процесс оптимизации сайта для повышения позиций в результатах поисковой выдачи, это ...









- (29) Какая цель преследуется медийной рекламой?
- 30 Что является одним из главных результатов эффективного SEO-продвижения?
- (31) Вид рекламы, при котором оплата производится за конкретные заявки (лиды) от потенциальных клиентов, независимо от использованных рекламных каналов, это ...
- (32) OLV-реклама это:
- (33) Главный недостаток лидогенерации?
- (34) Что является основным инструментом таргетирования в социальных сетях (Target)?
- 35 Расположите этапы рекламной кампании в логической последовательности:
- (36) Соотнесите понятия с их определениями:
- ⁽³⁷⁾ Что является основной целью ORM?
- 38 Что, по мнению автора, является наименее эффективным методом управления репутацией?
- Э Рекламные материалы, такие как баннеры, видеоролики и другие элементы, с которыми взаимодействует потребитель, это ...
- (40) Что является отправной точкой планирования маркетинговой активности?
- $\binom{41}{}$ Что понимается под "лагом конверсии" в контексте текста?
- 42 Что означает "инвентарь" в контексте маркетингового планирования?
- $\binom{43}{}$ Сопоставьте типы исполнителей креативов с их описанием:
- (44) Какая цель использования брендбука и гайдлайна?
- (45) Что подразумевается под «консистентностью» коммуникации бренда?









- Рассмотрим компанию "Солнышко", которая производит детское питание. Они решили увеличить продажи, используя несколько рекламных каналов. Какой канал наиболее эффективен для быстрого привлечения целевой аудитории, заинтересованной в покупке именно сейчас?
- (47) Какой сервис позволяет отслеживать эффективность рекламы и поведение пользователей на сайте?
- 48 Для чего используется Call Tracking?
- 49 Что объединяет сквозная аналитика?
- 50 Преобразование аудиозаписи телефонного разговора в текстовый формат для последующего анализа содержания разговора, это ...
- (51) Анализ накопленных конверсий во времени, позволяющий отслеживать поведение клиентов и их повторные покупки, это ...
- (52) Какой временной период оптимален для сбора данных для эконометрической модели, согласно тексту?
- (53) Что такое R-квадрат (коэффициент детерминации)?
- расположите этапы построения эконометрической модели в правильной последовательности:
- (55) Какая основная причина, по которой рекламодатели неохотно нанимают стажеров?
- (56) Какой недостаток имеет использование количества звонков в качестве основного КРІ для маркетинга?
- (57) Какой из перечисленных показателей относится к метрикам Brand Health?
- (58) Сопоставьте КРІ с их описанием:
- (59) Что такое ротация партнеров в контексте текста?
- (60) Какой основной критерий при выборе партнера на тендере?
- (61) Что подразумевается под «чайка-менеджментом»?
- (62) Почему важна рефлексия команды после ошибки?
- (63) Что является ключевым моментом в процессе реализации идей, сгенерированных командой?









64	Что является одним из важных аспектов создания эффективной
	системы генерации идей?

- (65) Сопоставьте понятия с их определениями согласно тексту:
- (66) Какая методика упоминается в тексте как способ улучшения коммуникации и мотивации сотрудников?
- 67 Что подразумевается под "ван-ту-ван встречами" в контексте текста?
- (68) Предположим, вам необходимо оценить эффективность рекламной кампании в недвижимости, которая включает в себя контекстную рекламу, рекламу в социальных сетях и размещение объявлений на билбордах. Какой метод анализа наиболее подходит для выявления взаимосвязи между различными каналами рекламы и объёмом продаж?
- б9 Допустим, компания "Недвижимость-Сервис" отслеживает показатель "рекламные затраты на квадратный метр реализуемой недвижимости". К какой категории КРІ относится данный показатель?
- (70) Что такое "слот времени на поработать"?
- (71) Что происходит с мозгом при длительном выполнении одной и той же задачи?
- (72) Основная цель совещания?
- (73) Запланированная встреча, включенная в календарь, с заранее определенной повесткой дня и, как правило, протоколируемым процессом, это ...
- (74) Что является преимуществом заранее запланированных встреч "один на один"?
- (75) Какой тип совещаний наиболее подходит для решения сложной задачи, требующей коллективного мозгового штурма?
- (76) Что является ключевым элементом эффективного совещания, независимо от его типа?
- (77) Зачем важна фиксация договоренностей после встречи?
- $\binom{78}{}$ Что следует делать, если совещание превращается в рутину?
- (79) Сопоставьте понятия с их определениями:









- (80) Как лучше всего давать обратную связь руководителю, согласно тексту?
- (81) Что подразумевается под "созидательной" негативной обратной связью?
- (82) В каких ситуациях, согласно тексту, уместны "брейнстормы"?
- (83) Что является ключевым при споре с руководителем?
- Расположите этапы эффективной обратной связи по тексту в правильной последовательности:
- Процесс обсуждения произошедших событий (как позитивных, так и негативных) в команде для анализа причин, выявления ошибок и разработки стратегий предотвращения подобных ситуаций в будущем, это ...
- $^{ig(86ig)}$ Что подразумевается под «маркетингом маркетинга»?
- 87 Процесс передачи неразрешенной проблемы или вопроса на более высокий уровень управления для решения, это ...
- $^{\Big(88 \Big)}\;$ В чем заключается основная идея отстаивания личных границ?
- (89) Какое утверждение наиболее точно отражает суть эскалации?
- $\binom{90}{}$ Что может служить барьером для использования эскалации?
- $\binom{91}{}$ С кем рекомендуется проводить рефлексию?
- (92) Предположим, один из членов команды неоднократно нарушает установленные правила работы. Какой подход к рефлексии в этой ситуации наиболее целесообразен?
- (93) Допустим, в ходе переговоров с рекламным агентством вы не можете согласовать ключевой пункт договора. Несмотря на ваши аргументы, представитель агентства остается непреклонным. Какая стратегия эскалации наиболее предпочтительна?
- (94) Какой из перечисленных вариантов является наилучшим для начала карьеры?
- 95 Что могут получить маркетологи, работая в рекламном агентстве, помимо практического опыта?
- 96 Какой фактор делает кандидатов с опытом работы в рекламном агентстве привлекательными для рекламодателей?









- 97 Что описывает автор как "процесс опыления" в контексте работы в рекламном агентстве?
- (98) Какой из пунктов является наиболее весомым преимуществом работы в крупных рекламных компаниях, согласно тексту?
- $\stackrel{ ext{ (99)}}{}$ Какая проблема может возникнуть при быстром росте компании?
- 100 Что такое медиаинфляция?
- (101) Сопоставьте преимущества работы в крупных рекламных компаниях с их описаниями:
- (102) Сколько лет, по мнению автора, является оптимальным сроком работы в агентстве перед переходом к рекламодателю?
- (103) Какие два контекста необходимо учитывать при работе в компании?
- 104) Управление взаимоотношениями с клиентом и всеми аспектами рекламной кампании от планирования до отчетности, это ...
- 105 Что является одной из важных, но часто игнорируемых составляющих работы в компании?
- (106) Что является самым простым способом найти свою нишу в рекламной сфере?
- (107) Сопоставьте источники информации с типом информации, который они предоставляют:
- (108) Какой из перечисленных способов получения информации о специфике отрасли предполагает непосредственное общение с опытными коллегами?
- 109 Метод оценки необходимой численности команды, основанный на расчете времени, необходимого для выполнения типовых задач, это ...
- 110 Расположите этапы работы со смежными бюджетами в правильной последовательности:
- (111) Какой источник информации может позволить предвидеть будущие тенденции в отрасли, даже если информация не полностью проверена?
- (112) Сопоставьте методы бюджетирования рекламы с их основными характеристиками:
- (113) Что подразумевается под "сбором слухов" в контексте понимания специфики отрасли?









- Долгосрочное видение, цель, к которой стремится компания, это ...
- (115) Какое утверждение наиболее точно описывает связь между стратегией и тактикой?
- (116) Какой аспект НЕ является приоритетом при стратегии захвата новых рынков?
- Процесс оптимизации сайта для повышения позиций в результатах поисковой выдачи, это ...
- $\stackrel{ ext{(118)}}{ ext{(18)}}$ Какая цель преследуется медийной рекламой?
- 119 Что является одним из главных результатов эффективного SEO-продвижения?
- (120) Вид рекламы, при котором оплата производится за конкретные заявки (лиды) от потенциальных клиентов, независимо от использованных рекламных каналов, это ...
- (121) Что является ключевым фактором Brand Safety (безопасности бренда) в OLV-рекламе?
- (122) Главный недостаток лидогенерации?
- (123) Что является основным инструментом таргетирования в социальных сетях (Target)?
- 124 Расположите этапы рекламной кампании в логической последовательности:
- $\stackrel{ ext{(125)}}{ ext{(25)}}$ Соотнесите понятия с их определениями:
- (126) Что, по мнению автора, является главным результатом эффективного ORM?
- (127) Что, по мнению автора, является наименее эффективным методом управления репутацией?
- (128) Рекламные материалы, такие как баннеры, видеоролики и другие элементы, с которыми взаимодействует потребитель, это ...
- (129) Расположите этапы создания креатива в правильной последовательности:
- $\stackrel{ ext{(130)}}{ ext{(130)}}$ Что понимается под "лагом конверсии" в контексте текста?
- (131) Что представляет собой "емкость рынка" в контексте маркетингового планирования?









- (132) Сопоставьте типы исполнителей креативов с их описанием:
- (133) Что подразумевается под «консистентностью» коммуникации бренда?
- (134) Какой сервис позволяет отслеживать эффективность рекламы и поведение пользователей на сайте?
- Сервисы, отслеживающие звонки, поступающие на сайт, с целью определения источника рекламы, по которому клиент перешел на сайт, это ...
- (136) Что подразумевается под «сезонной авторегрессионной интегрированной скользящей средней с экзогенными регрессорами»?
- ①37 Объединение данных из различных источников для получения полной картины пользовательского пути и оценки эффективности маркетинговых кампаний от первого контакта до совершения сделки, это ...
- (138) Анализ накопленных конверсий во времени, позволяющий отслеживать поведение клиентов и их повторные покупки, это ...
- (139) Какой временной период оптимален для сбора данных для эконометрической модели, согласно тексту?
- (140) Что такое R-квадрат (коэффициент детерминации)?
- (141) Расположите этапы построения эконометрической модели в правильной последовательности:
- (142) Что является одним из признаков эффективного управления рекламными затратами, если рассматривать показатель ДРР?
- (143) Какой недостаток имеет использование количества звонков в качестве основного КРІ для маркетинга?
- (144) Какой показатель отражает понимание потребителем бренда и его позиционирование на рынке?
- $^{\left(145\right)}$ Сопоставьте КРІ с их описанием:
- (146) Что такое ротация партнеров в контексте текста?
- (147) Что подразумевается под «чайка-менеджментом»?
- (148) Что подразумевается под «эффективной частотой 5+» в контексте коммуникации?









- (149) Что является ключевым моментом в процессе реализации идей, сгенерированных командой?
- (150) Что является одним из важных аспектов создания эффективной системы генерации идей?
- $\stackrel{ ext{(151)}}{ ext{(151)}}$ Сопоставьте понятия с их определениями согласно тексту:
- (152) Какая методика упоминается в тексте как способ улучшения коммуникации и мотивации сотрудников?
- (153) Какова роль долгосрочных контрактов (не менее 2 лет)?
- (154) Что такое "слот времени на поработать"?
- (155) В чем заключается идеальный баланс управления временем?
- Основная цель совещания?
- (157) Запланированная встреча, включенная в календарь, с заранее определенной повесткой дня и, как правило, протоколируемым процессом, это ...
- (158) Что является преимуществом заранее запланированных встреч "один на один"?
- 159 Что является преимуществом регулярных совещаний для руководителя?
- (160) Что является ключевым элементом эффективного совещания, независимо от его типа?
- (161) Укажите главную причину важности фиксации договоренностей после встречи?
- (162) Как улучшить эффективность совещаний, которые стали рутинными и неэффективными?
- (163) Сопоставьте понятия с их определениями:
- (164) Какой из перечисленных способов является наиболее эффективным для предоставления обратной связи руководителю?
- (165) Что подразумевается под "созидательной" негативной обратной связью?
- $\stackrel{oxed{166}}{=}$ В каких ситуациях, согласно тексту, уместны "брейнстормы"?









- (167) Что является ключевым при споре с руководителем?
- (168) Расположите этапы эффективной обратной связи по тексту в правильной последовательности:
- Процесс обсуждения произошедших событий (как позитивных, так и негативных) в команде для анализа причин, выявления ошибок и разработки стратегий предотвращения подобных ситуаций в будущем, это ...
- $\stackrel{ ext{(170)}}{ ext{(170)}}$ Какой результат приносит эффективный «маркетинг маркетинга»?
- Процесс передачи неразрешенной проблемы или вопроса на более высокий уровень управления для решения, это ...
- (172) Какое утверждение наиболее точно отражает суть эскалации?
- (173) Что является ключевым элементом успешной эскалации?
- Допустим, вам необходимо помочь студенту составить эффективный план развития карьеры в маркетинге. Студент ориентирован на долгосрочную перспективу, стремится к профессиональному росту и желает получить репутацию опытного специалиста. Каким должен быть первый этап его карьерного пути?
- Предположим, вы планируете выход на новый региональный рынок с продуктом для фитнеса. Какой метод сбора информации позволит наиболее полно оценить специфику этого рынка и особенности конкуренции?
- Предположим, сервис по доставке еды "Быстро и Вкусно" хочет увеличить узнаваемость бренда среди широкой аудитории. Какой рекламный канал лучше всего подходит для достижения этой цели?
- Представьте такую ситуацию: компания "Альфа" запускает новую линейку спортивного питания. Какой из способов создания рекламных креативов (баннеров, видеороликов) наиболее эффективен для достижения максимального охвата и соответствия бренду, учитывая ограниченный бюджет?
- Допустим, компания "Мебель-Сервис" анализирует данные о покупках за последние два года. Они собирают информацию о каждом клиенте, включая дату покупки, тип приобретенной мебели и использованный рекламный канал. Какой тип анализа позволит им выявить, какие группы клиентов склонны к повторным покупкам через определенные промежутки времени?









- Предположим, компания "ЭкоПродукт" планирует обновить свой веб-сайт. Какой дополнительной информации необходимо указать для корректного определения КРІ для этого проекта?
- Допустим, компания запустила новую рекламную кампанию, которая показала значительно худшие результаты, чем ожидалось. Руководитель команды маркетинга решил провести рефлексию. Какой из следующих подходов наиболее соответствует принципам эффективной рефлексии?
- Допустим, вы менеджер по маркетингу и пытаетесь согласовать с отделом продаж запуск новой рекламной кампании. Несмотря на предоставление всех необходимых материалов и обоснований, отдел продаж постоянно откладывает запуск, приводя неубедительные аргументы. Что является наиболее эффективным и этичным способом решения проблемы?





