



Работа с МСП.ДРБ_Мен ВЭД

- 1 Соотнесите тип компаний и их характеристики
- 2 Распределите этапы продаж в верной последовательности: Выявление потребности, Подготовка, Презентация, Работа с возражениями, Установление контакта, Завершение сделки
- 3 Отметьте название приема, использованного в высказывании:
«Давайте поступим так. Я задам Вам несколько вопросов, чтобы понять, какое предложение будет для Вас оптимальным и выгодным, после этого расскажу о вариантах сотрудничества и отвечу на Ваши вопросы. Затем мы договоримся о дальнейших шагах. Хорошо?»
- 4 Соотнесите типы вопросов на этапе «Выявление потребности» и их цели.
- 5 Выберите слова, которые можно отнести к этапу присоединения в технике работы с возражениями «ПУСК»:

