



Психология общения с заказчиком.sa_ГД

- 1 Что такое психотип?
- 2 Выберите описание, соответствующее типу личности «рациональный экстраверт»:
- 3 Чего следует избегать в разговоре с рациональным экстравертом:
- 4 Эмоционального экстраверта чаще всего характеризуют
- 5 Эмоциональному интроверту соответствуют характеристики:
- 6 Рациональному интроверту соответствуют характеристики:
- 7 Что такое архетип?
- 8 Кто ввел понятие архетипа в психологию?
- 9 Из каких трех элементов состоит структура любой личности:
- 10 Большинство людей используют этот канал получения информации как доминирующий:
- 11 К кинестетическому каналу восприятия относятся люди, воспринимающие информацию через:
- 12 С чего прежде всего начинается хорошая презентация проекта?
- 13 Что лучше всего может продемонстрировать заказчику ход ваших мыслей при создании того или иного элемента:
- 14 Комплимент, направленный на получение выгоды, называется:
- 15 Что такое бриф?

