



Построение эффективной системы управления закупками.ои(ЦЗН)

- 1) Заключение каких договоров подпадает под действие закона № 223-ФЗ?
- 2) Каким признаком обладает эффективная система закупок в рамках закона 223-ФЗ?
- 3) Допустимо ли при осуществлении закупок в рамках закона 223-ФЗ ограничение допуска к участию в закупке путем установления неизмеряемых требований к участникам закупки?
- 4) Какие действия заказчика направлены на реализацию принципа информационной открытости закупок при построении системы закупок в рамках закона 223-ФЗ?
- 5) Каковы возможные последствия от размещения в ЕИС положения о закупках не соответствующего требованиям закона №223-ФЗ?
- 6) Какие устные виды делового общения относятся к монологическим?
- 7) Что из перечисленного не входит в структуру переговоров?
- 8) Что будет являться одним из результатов этапа переговоров «Вступление в контакт»?
- 9) Как называют тип общения, которое предполагает личные контакты и непосредственное восприятие друг другом общающихся людей в самом акте общения?
- 10) Какие действия при ведении переговоров ошибочны?

