



Навыки и компетенции бизнес-психолога.d_MBA коуч

- 1) Чем бизнес-психология отличается от общей психологии?
- 2) Что изучает бизнес-психология?
- 3) Какие категории используются в бизнес-психологии для описания процессов в компании?
- 4) Можно ли применять бизнес-психологию за пределами бизнеса?
- 5) В чём основное отличие HR от бизнес-психолога?
- 6) Чем коуч отличается от бизнес-психолога?
- 7) Какова задача коуча?
- 8) Кто может использовать пирамиду Дилтса и Маслоу?
- 9) С чего началась история бизнес-психологии
- 10) Что показали Хоторнские эксперименты?
- 11) Какие теории пришли в бизнес-психологию в 1950–70-х годах?
- 12) Как развивалась бизнес-психология в СССР?
- 13) Когда в России бизнес-психология начала активно входить в бизнес?
- 14) Каково значение профессиональной этики в бизнес-психологии?
- 15) Чем отличается профессиональная этика от морали?
- 16) Какой из перечисленных документов является источником этических норм?
- 17) Что НЕ является признаком соблюдения принципа компетентности?
- 18) Что означает принцип конфиденциальности?





- 19 Какой из этих примеров иллюстрирует нарушение этического принципа честности?
- 20 Принцип уважения прав и достоинства сотрудника включает:
- 21 Какой риск наиболее характерен для исследовательской функции психолога?
- 22 Что должен сделать психолог при обнаружении конфликта интересов?
- 23 Что является приоритетом для бизнес-психолога при работе с клиентом?
- 24 В чём ключевое отличие психотерапии от консультирования?
- 25 Какова основная задача консультанта в бизнес-среде?
- 26 Кто является центральным звеном консультативного процесса?
- 27 Какой метод лежит в основе консультирования?
- 28 Консультант в бизнес-среде работает с клиентами:
- 29 Какой запрос типичен для бизнес-консультирования?
- 30 Что НЕ входит в задачи консультанта?
- 31 Продолжительность консультирования обычно:
- 32 Роль консультанта — это:
- 33 Что отличает методы консультирования?
- 34 Какие навыки консультант развивает в процессе работы?
- 35 При каких условиях консультирование может перерасти в психотерапию?
- 36 Как консультант помогает клиенту в бизнес-среде?
- 37 Что является ключевым риском при неразличении форматов психотерапии и консультирования?
- 38 Консультирование в бизнесе чаще всего направлено на:





- 39) Когда допустимо передавать информацию о клиенте?
- 40) Что нужно оформить до начала работы с клиентом?
- 41) Кто владеет информацией, полученной на консультации?
- 42) Что должен сделать психолог при этической дилемме?
- 43) Что помогает сохранить доверие клиента?
- 44) Что означает нейтральность психолога?
- 45) Как консультант помогает на этапе "альтернатив"?
- 46) Что означает "работа здесь и сейчас" в группе?
- 47) Что происходит на стадии «Шторм» в группе?
- 48) Что делает консультант при давлении заказчика?
- 49) Что входит в условия эффективного консультирования?
- 50) Кто такие «первые лица» в бизнесе?
- 51) Особенность работы с первыми лицами?
- 52) Что важно при работе с первыми лицами?
- 53) Главная ловушка консультирования первых лиц?
- 54) Что значит "организация как отражение лидера"?
- 55) Что является основой бизнес-психологии?
- 56) Как бизнес-психология относится к манипуляциям?
- 57) Основной контекст бизнес-психологии — это:
- 58) Кто клиент бизнес-психолога?
- 59) Основная единица анализа — это:





- 60 Что бизнес-психолог делает с запросом клиента?
- 61 Основной инструмент коуча?
- 62 Что такое модель GROW?
- 63 Что означает "ownership" в коучинге?
- 64 Что НЕ делает коуч?
- 65 Что такое коучинговый контракт?
- 66 Когда коучинг успешен?

