



Культура и традиции делового и повседневного общения стран изучаемых языков (английский и немецкий языки).

- 1) Обращение британских партнеров друг к другу по имени следует рассматривать как ...
- 2) Англичанин считает корректной ... форму возражения.
- 3) Встречи с деловыми британскими партнерами вне офиса для укрепления контакта с ними ...
- 4) Подход к проведению переговоров, принятый в Англии, является ...
- 5) Личные симпатии и антипатии для британцев в ходе деловых встреч ...
- 6) Если британский партнер в ходе переговоров заметит, что вы пытаетесь слухавить, как-либо ущемить или обойти его интересы, он ...
- 7) Британцы в рабочее время следуют дресс-коду ...
- 8) Деловой костюм британца ... светлого тона.
- 9) Обычные темы застольных деловых бесед британцев ... с бизнесом.
- 10) Австралийское общество – одно из самых ...
- 11) В Австралии в ходе деловых переговоров юмор ...
- 12) При презентации компании в Австралии принято демонстрировать такие качества, как ...
- 13) Чтобы привлечь внимание австралийских партнеров, следует выбрать ... форму доклада.
- 14) Для австралийцев титулы и статус партнера, формальности построения переговоров и протокол ...
- 15) В деловых кругах Австралии вопросы и замечания во время основного доклада воспринимаются как ...
- 16) Австралийцы в ходе переговоров ... информацией.





- 17 Слишком интенсивный и долгий торг австралийцы воспринимают как ...
- 18 В Австралии сильно укоренен ... подход к бизнесу.
- 19 Австралийские партнеры при выработке решений руководствуются ...
- 20 США имеют много общего с ... в социальной и культурной сферах.
- 21 Пунктуальность в США воспринимается как ...
- 22 Американские партнеры ...
- 23 При построении деловых отношений американцы большое внимание уделяют ...
- 24 Американские партнеры с ... отнесутся к тому, что вы будете переспрашивать и обращаться к ним с просьбой растолковать какой-то незнакомый или не совсем понятный термин.
- 25 Американские менеджеры в ходе переговоров ориентированы ...
- 26 Американские партнеры относятся к умению торговаться как к ...
- 27 В США принято активно привлекать юристов ... переговоров.
- 28 В США однажды заключенный договор ... окончательным и не подлежащим каким-либо изменениям.
- 29 Умение подшутить над самим собой вызывает у американских партнеров ...
- 30 Ирландский юмор отличается от английского тем, что он более ...
- 31 Ирландцы имеют сильное сходство с ...
- 32 Идеи и решения, высказанные ирландцем в пылу переговоров, принимать в качестве окончательных ...
- 33 Ирландцы идут на контакт ...
- 34 Переговоры с ирландскими партнерами обычно проходят в атмосфере ...





- 35) Если ирландский партнер в ходе переговоров заметит, что вы пытаетесь слукавить, как-либо ущемить или обойти его интересы, он ...
- 36) Дотации предоставляются ирландскому бизнесу ...
- 37) Предоставляемые ирландскому бизнесу субсидии ... мотивацию персонала
- 38) В Ирландии деловых партнеров с целью проведения неформальной встречи в первую очередь пригласят ...
- 39) При деловых отношениях с британцами и американцами заслуженная похвала, позитивная ответная реакция на действия партнера ...
- 40) В США, когда женщина поднимается из-за стола, ...
- 41) Англоязычные договоры ...
- 42) Английская юридическая лексика ... латинских и старофранцузских заимствований
- 43) К характерным чертам успешной презентации в США можно отнести ...
- 44) К характерным чертам успешной презентации в Великобритании можно отнести ...
- 45) Британцы и американцы предпочитают использовать ... презентации.
- 46) Прерывать австрийского партнера во время выступления ...
- 47) Юмор в ходе деловых переговоров с австрийскими партнерами ...
- 48) Переговоры с австрийскими партнерами можно вести ... языке
- 49) При переговорах в Австрии очень важны ...
- 50) В Австрии отдают предпочтение ...
- 51) Австрийскому партнеру присущи ...
- 52) Хороший договор с точки зрения немца – это тот, который ...





- 53) При переговорах с немецкими партнерами презентация должна быть ...
- 54) Переговоры с немецкими партнерами можно вести ...
- 55) Деловые переговоры с немецкими партнерами ...
- 56) Немецких женщин – деловых партнеров приветствуют ...
- 57) Опоздание на встречу с немецким партнером ...

