



## Итоговый экзамен Как начать зарабатывать на маркетплейсах OZON и Wildberries.ДРБ\_КНЗМПОУ

- 1 Где можно узнать размер комиссий на Wildberries?
- 2 Wildberries продвигает только те карточки, которые имеют:
- 3 Какой бюджет закладывать на рекламную кампанию на старте?
- 4 Что такое CTR?
- 5 В какие дни рекомендуется проводить оценку воронки продаж?
- 6 Доставка товаров категории «Fresh» доступна по схеме \_\_\_\_ .
- 7 Какие формы организации бизнеса подходят для работы на маркетплейсе?
- 8 Какие из перечисленных факторов влияют на прибыль от торговли на Ozon?
- 9 Что должно содержаться на этикетке по требованиям Ozon?
- 10 Какой размер этикеток используется при маркировке товаров на Ozon?
- 11 Какое максимальное количество акций можно создавать с помощью инструмента «Собственные акции»?
- 12 Сколько % составляет стоимость участия в рассрочке для продавца?
- 13 Какие виды маркетплейсов существуют?
- 14 Какие товары входят в топ-5 на маркетплейсах?
- 15 Что из перечисленного относится к онбордингу на Ozon?
- 16 В каких числах Ozon стандартно перечисляет выплаты поставщикам за проданный товар?





- 17) Соотнесите срок годности, установленный производителем, и минимальный срок годности для поставки на склад Ozon.
- 18) Самое негативное влияние на рейтинг магазина имеют возвраты. Их количество от общих заказов не должно превышать \_\_\_\_.
- 19) Коммуникация с покупателем повышает \_\_\_\_\_ к продавцу.
- 20) Назовите маркетинговый инструмент Ozon, который позволяет «подтолкнуть» покупателя к хорошему отзыву:

Самый быстрый способ связи — мессенджер (кликни по иконке, и диалог откроется)



WhatsApp



Telegram



Max

Help@disynergy.ru | +7 (924) 305-23-08