



CRM менеджмент.фип_БАК

- 1 Чем полезен Dashboard?
- 2 Выберите верное определение ERP-систем?
- 3 Что подразумевает под собой Машинное обучение?
- 4 Чем занимаются Data аналитики?
- 5 Что делает предиктивная аналитика?
- 6 По версии APICS в ERP-системе не должны быть реализованы какие функциональные блоки?
- 7 Каким этапам компания должна уделять внимание для успешной интеграции Data science в бизнес-процессы?
- 8 Что такое Перекрестные продажи?
- 9 Для каких компаний предназначены ERP уровня IV?
- 10 Лид-магнит - это?
- 11 Что значит: Данные нужно хранить Атомарно?
- 12 Автоматические инструменты коммуникации с клиентами - это?
- 13 Что такое пайплайн работ?
- 14 Чем занимается Data Engineer?
- 15 Что не входит в основные обязанности CRM-менеджера?
- 16 Что представляет собой Динамическое ценообразование?
- 17 Что показывает WAPE?
- 18 Что показывает BIAS?
- 19 Что показывает Перепрогноз?





- 20) Какие требования нужно предъявлять для Джуна при приеме его в вашу компанию?
- 21) Сколько существует правил проведения митинга?
- 22) Какое из определений будет верным для понятия “Автоворонка продаж”?
- 23) Какие из функций не относятся к функциям CRM?
- 24) Сколько пунктов включает в себя алгоритм работы автоворонки?
- 25) Что является результатом ретроспективы?
- 26) Какого вида метрик не существует в CRM системах?
- 27) Что из перечисленного не относится к особенностям применения автоворонки?
- 28) На какое количество категорий разбиваются функции продукта?
- 29) Что из перечисленного не относится к задачам CRM?
- 30) Какое из определений будет верным для понятия “Лид”?
- 31) Что позволит измерить эффективность автоматизации?
- 32) Сколько существует причин провала внедрения ERP?

